

# MASSIMO CUGUSI

---

## PROFILO

Consulente senior in relazioni pubbliche con solida esperienza nazionale ed internazionale di rapporti istituzionali, media relations e business development.

## KEY SKILLS

- Team leadership; capacità di creare e gestire in modo efficace relazioni ad ogni livello con imprese ed istituzioni;
- Redazione di testi tecnici, materiali per la stampa, discorsi ed interventi pubblici; copywriting;
- Public speaking in lingua italiana ed inglese.
- Progettazione e coordinamento di eventi internazionali.

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

**Massimo Cugusi Public Relations**

**dal 1993**

---

### **Titolare**

*Consulente freelance di relazioni pubbliche per qualificata clientela nazionale ed estera. Principali aree di competenza: rapport istituzionali, media relations, reputation management, crisis management, relazioni pubbliche internazionali.*

**Touché Creative Business Solutions srl**

**dal 2000**

---

### **Amministratore unico**

*Società di consulenza e servizi per l'internazionalizzazione delle imprese ed il marketing territoriale con importante curriculum di progetti in Europa, Asia ed America. Agente per l'Italia di Enti fieristici internazionali.*

**IED Istituto Europeo di Design SpA**

**2010-2013**

---

### **Direttore, Sede di Cagliari**

*Fondato nel 1966, lo IED è leader nazionale nella formazione privata superiore per il design, la moda, la comunicazione visiva ed il management. La Sede di Cagliari rappresenta una eccellenza del Gruppo per i Corsi Master nel campo del digital media communication.*

**API Sarda – Associazione PMI della Sardegna**

**1992-1999**

---

**Dirigente Area Relazioni Esterne e Progetti Speciali**

*Con oltre 2000 aziende associate, API Sarda (ora Confapi Sardegna) rappresenta una delle principali realtà dell'associazionismo imprenditoriale regionale. L'Area relazioni esterne e progetti speciali cura, tra l'altro il Rapporto semestrale sull'andamento delle PMI sarde, l'Export Desk, il DB-Job e l'attività di animazione economica.*

**Centro Servizi CCIAA Cagliari**

**1989-1992**

---

**Addetto commercio internazionale / Responsabile Eurosportello.**

Centro Servizi è l'Azienda speciale della Camera di Commercio di Cagliari per i servizi alle imprese e l'internazionalizzazione. Tra le attività principali: organizzazione di eventi promozionali, missioni imprenditoriali, assistenza e consulenza alle imprese nel campo dei rapporti con l'estero.

**FORMAZIONE ACCADEMICA**

**Laurea in giurisprudenza**

**1981-1986**

---

Università di Cagliari – votazione finale 110/110 e lode

**FORMAZIONE MANAGERIALE (economia e finanza)**

**Corso di specializzazione settore bancario**

**1985**

---

Banca Popolare di Sassari / ISSO Hay Group - Cagliari

**Euro SME Advisors Training Program**

**1999**

---

UEAPME – Confapi - Bruxelles

**European Community Advanced Training Programs**

**1989-1991**

---

European Commission DG XXIII, Brussels

## **FORMAZIONE MANAGERIALE** (marketing e comunicazione)

**Interactive and Direct Marketing on the Internet** **1999**

---

SDA Bocconi, Milan

**Communication Management** **1999**

---

SDA Bocconi, Milan

**Internet Marketing** **1999**

---

SDA Bocconi, Milan

**Marketing** **1998**

---

IDI, Milan

**Marketing Communications** **1998**

---

IDI, Milan

## **FORMAZIONE MANAGERIALE** (management pubblico)

**Corso di perfezionamento in Pubblica Amministrazione** **1988**

---

Scuola Superiore della Pubblica Amministrazione, Roma

## **ALTRE ESPERIENZE FORMATIVE**

**International Visitors Program “U.S. Perspectives on Trade”** **1994**

---

United States Information Agency, Washington DC

**Export to Japan Study Program** **1990**

---

Japan External Trade Organization, Tokyo

## **INCARICHI**

Sardafidi scrl - Consigliere di Amministrazione (2003-2004)

CREL - Consiglio Regionale dell'Economia e del Lavoro - Componente (2003-2004)

Api Sarda Vice Presidente regionale (2003 – 2004)

## **COMPETENZE LINGUISTICHE**

Inglese Conoscenza professionale / TOEFL / Certificato Business English  
Spagnolo Buono

## **INCARICHI ISTITUZIONALI**

Amerigo - The International Cultural Exchanges Programs Alumni Association, Roma

---

Segretario Generale

Costituita presso l'Ambasciata Americana, l'Associazione riunisce i partecipanti italiani ai programmi di visita internazionale del Dipartimento di Stato.

ENAM – The European Network of American Alumni Associations

---

Segretario Generale

ENAM riunisce le associazioni di alumni dei programmi di visita internazionale del Dipartimento di Stato di 42 Paesi euro-asiatici.

American Chamber of Commerce in Italy

---

Rappresentante onorario per la Sardegna (2010-2011)

Il Chiostro - Associazione Italiana Professionisti Lobbying

---

Socio effettivo

## **INCARICHI ONORARI**

Console Onorario della Repubblica di Lituania per la Sardegna

Segretario Generale del Corpo Consolare della Sardegna

## **PRINCIPALI REFERENZE PROFESSIONALI**

Cliente : ENSAR srl gruppo SARAS

Progetto: Analisi delle opportunità di investimento sui mercati esteri

Cliente: Comune di Cagliari

Progetto: Marketing turistico per l'Area Vasta di Cagliari / Quartu nell'ambito del STL Karalis

Cliente: Euronil spa

Progetto: Analisi di mercato ed attività di business matching sul mercato giapponese

Cliente: A-Line International srl

Progetto: Analisi di mercato ed attività di business matching sul mercato giapponese

Cliente: Consorzio Italcaspian

Progetto: Analisi del mercato delle costruzioni e dei materiali per l'edilizia in Azerbaijan

Cliente: Looknbuy

Progetto: Campagna acquisizione nuovi merchant per virtual mall Looknbuy.com

Cliente: Kinetic Power GmbH

Progetto: Ricerca investitori e licenziatari internazionali

Cliente: Osaka Chamber of Commerce and Industry

Progetto: Promozione di manifestazioni fieristiche e di partenariato sui mercati europei

Cliente: Azerbaijan Bank Training Centre

Progetto: Progetto study tours in Italia per consulenti e formatori aziendali

Cliente: Sardinia Gold Mining spa

Progetto: Corporate Image; Public affairs, Media Relations

Cliente: Sardegna Energy Co. Ltd Toronto/ Finanziaria Energia spa

Progetto: Attività di public affairs e media relations per il progetto carboelettrico del Sulcis

Cliente: Regione Autonoma della Sardegna / Sfirs

Progetto: Marketing territoriale e promozione turistica sul mercato giapponese

Cliente: Dal Pont Engineering srl

Progetto: Assistenza per lo sviluppo di nuovi mercati, progettazione sito web, campagna advertising

Cliente: Consorzio Export of Verona

Progetto: Attività di sviluppo internazionale sui mercati dei Paesi baltici e del Caucaso

Cliente: Forte Village Resort

Progetto : Attività di sviluppo internazionale sui mercati dei Paesi baltici

Cliente: Consorzio Granda Export Unindustria Cuneo

Progetto: Iniziative fieristiche nei Paesi baltici ed organizzazione eventi di business matchmaking

Cliente: Camera di Commercio di Trapani

Progetto: Iniziative fieristiche nei Paesi Baltici ed organizzazione eventi di business matchmaking

Cliente: Promofirenze – CCIAA di Firenze

Progetto: Iniziative fieristiche nei Paesi Baltici ed organizzazione eventi di business matchmaking

Cliente: Provincia di Cagliari

Progetto: Iniziative fieristiche nei Paesi Baltici ed organizzazione eventi di business matchmaking

Cliente: Provincia di Sassari

Progetto: Iniziative fieristiche nei Paesi Baltici ed organizzazione eventi di business matchmaking